

MARKETING



CLUB FOUNDER, HOST

LEGENDARY DIRECTOR

DR. MAHMOUD BAHGAT

Awareness Marketing Campaigns



LIVE WEBINAR

Date

21-1

Tuesday

9 pm

Egypt

10 pm

11 pm UAE

JOIN FREE

Place Online Zoom 171st Marketing Club 127th Business Club 40th Jeddah Club



Instructor Dr.Mostafa Abdelrahman Marketing Manager

Disease Awareness Campaigns in Healthcare in KSA

Mostafa Abdelrahman

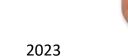
Cell & Gene Therapy Senior Marketing Manager



My Personal Career Journey

Employment Timeline Including Job Milestones

 2015
 2016
 2017
 2018
 2019
 2020
 2021
 2023



1

Neurology Key Account Manager

Merck, Eastern zone, KSA

2

Cardio-metabolic & Endocrinology Product Manager

Merck, Jeddah, KSA 01/18 – 12/20

- Doubled average Concor portfolio retail market growth rate over 3 years from 4% to 8%
- Led thyroid market expansion campaign that resulted in Euthyrox 14% growth in 2020

3

Marketing Manager Rare Diseases

Merck, Riyadh, KSA 01/21 – 03/22

 Launched Mavenclad for Multiple Sclerosis patients, reaching target launch market share of 5% and 150 patients and securing access in public sector accounts (KFSH, NG hospitals) 4

Group Brand Manager Neurology

Eli Lilly, Riyadh, KSA 03/22 – 12/22

 Launched Emgality for migraine patients and achieved leadership within the highly competitive anti-CGRP migraine market, reaching 60% market share in the first year of launch 5

Senior Neurology Sales & Marketing Manager

Eli Lilly, Riyadh, KSA 01/23 – 06/23

Leading the neuroscience franchise, consisting of 7 sales force employees and 1 brand manager to reach 103% consumption plan achievement in S1 2023 & securing access in KFSH, KKUH, KFMC and MODA hospitals



Cell & Gene Therapy Senior Marketing Manager

Biopharma-mea/ Vertex Pharmaceuticals 12/23 - Current

Launch lead for the first approved CRISPR–Cas9 gene therapy for treatment of sickle cell disease (SCD) and transfusion-dependent βthalassemia (TDT) in Saudi Arabia.





Disease Awareness Campaigns in Healthcare in KSA



Health Awareness Campaigns
Framework

- Step 1- Set campaign goals
 - SMART goals
 - Measurable objectives
- Step 2- Identify target audience
 - Segmentation
 - Ideal customer profile
- \circ Step 3- Develop key messages
- Step 4- Evaluating Performance
- O3 Pharma-Specific Challenges
- **04** Case studies
- **05** Regulatory, Compliance and Ethics

06 Key Takeaways, Q&As





Why Awareness Campaigns Matter in Pharma



Educate Patients

Provide resources and information to help patients understand their health conditions and available treatment options.

Establish Legacy as a Therapy Area Leader

Help build the sponsoring company's image as a leader within the therapy area of the awareness campaign.

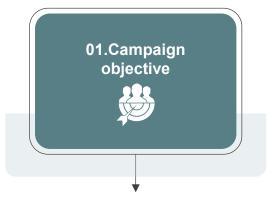
Tackle Patient Journey
Gaps

Either improving diagnosis or treatment rate or any other obstacles delaying effective treatment across the patient journey.

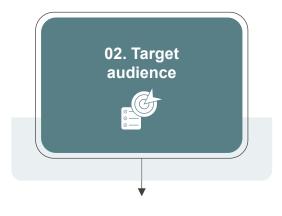
Building Community Engagement

Foster community involvement in health programs and initiatives and challenge misconceptions or stigma around certain health conditions (e.g., mental health, HIV/AIDS).

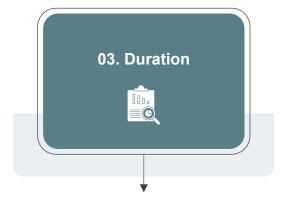
Disease Awareness Campaigns Framework



Increasee awareness about certain disease to improve early diagnosis



Target Persona/s



Minimum 6 months

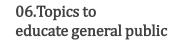
04.Message development

- Campaign focuses on motivating individuals to seek assistance if they are experiencing certain health issues
- Driving early diagnosis and to seek treatment



05.Key partners

- o Healthcare providers
- Healthcare societies
- o Patient organizations
- Ministry of health
- Social media influencers
- $\circ\quad \text{HCPs influencers}$





o Depends on the therapy area

07.Monitor

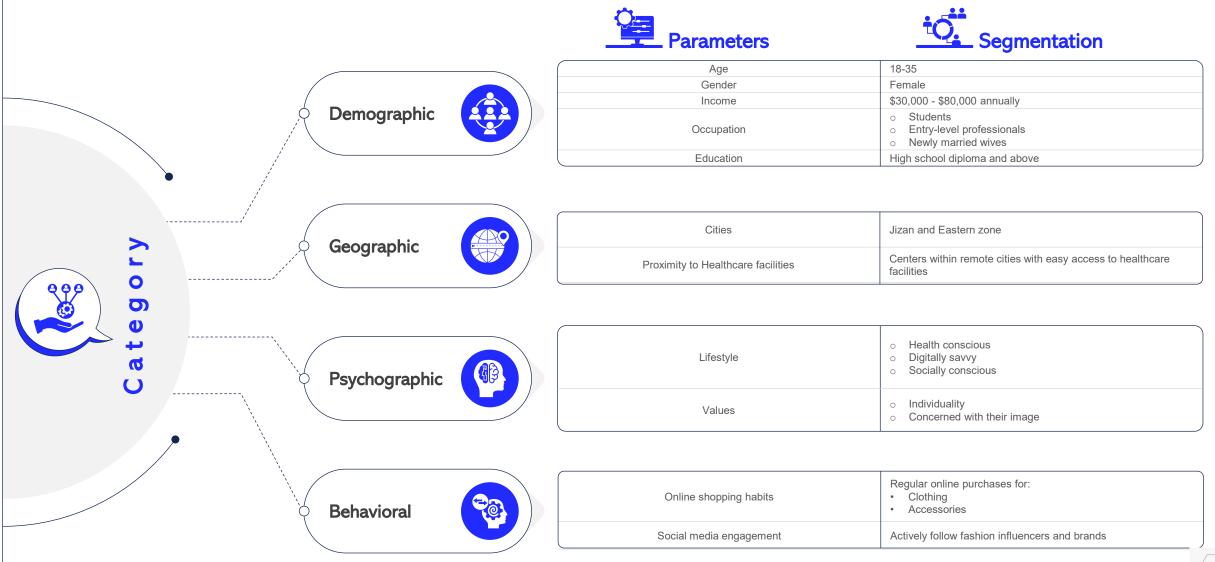
- o Reach
- Engagement
- Traffic
- Media coverage
- Diagnosis rate
- o Treatment rate







Target audience segmentation to generate targeted Persona





Multichannel Strategies for Pharma Campaigns



Social Media Campaigns

Websites

Newspapers, Radio and TV Ads.

Street Banners and Printed Ads.

Social Gathering Events

SMS & Phone Call Detailing

Apps

Patient Counseling at POC

Collaboration with HCOs and Societies



Key Channels for Awareness

	Description	Advantages	Examples
Digital Media	Social media, websites, apps	Wide reach, targeted messaging	Facebook, Twitter, Instagram, GDN, Snapchat
Traditional Media	Patient Counseling, print ads, personal communication	Credibility, personal interaction	Pharmacy counseling, patients' materials, SMS and phone calls
Hybrid Approaches	Combination of digital and traditional	Maximizes audience engagement	Mall booth with QR codes for checker website
Healthcare Community Partnership	Support groups, local organizations	Builds trust and company image within the therapy area and healthcare community	Patient advocacy groups events and workshops





Developing a Compelling Message



01 Simplicity

Use straightforward language and avoid jargon to enhance understanding among diverse audiences.

O2 Storytelling

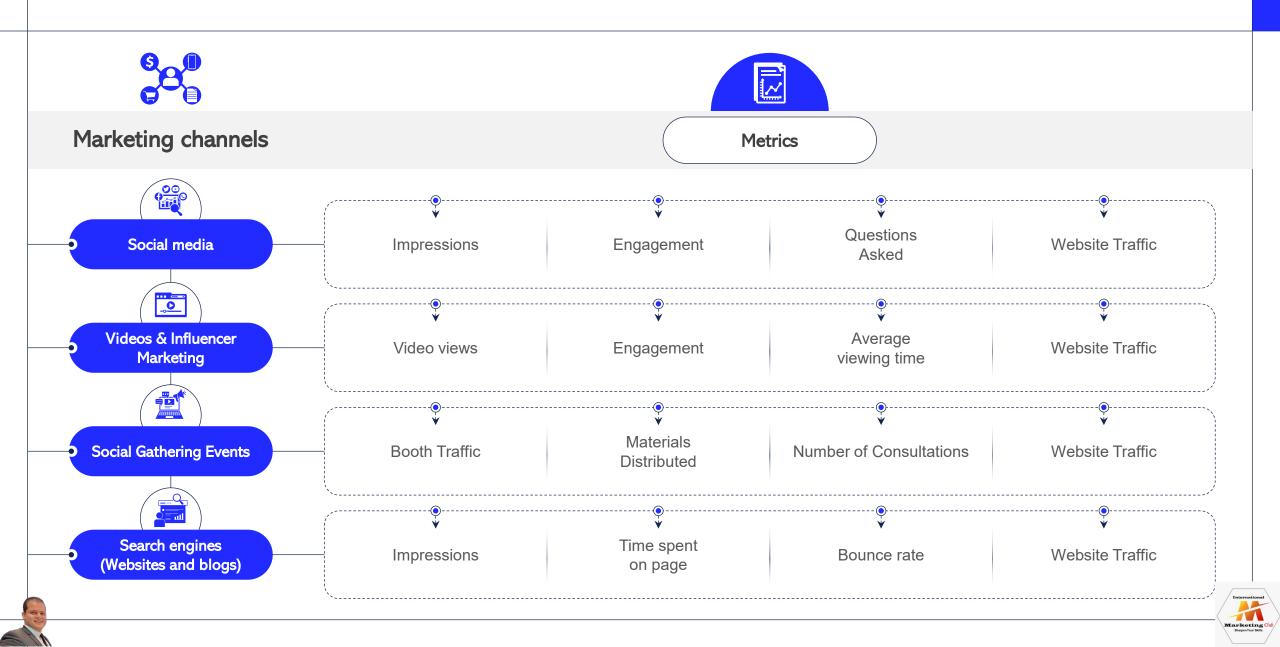
Incorporate real patient stories to create emotional connections and drive engagement with your campaign.

03 Visuals

Utilize infographics and imagery to complement messages, making information more digestible and impactful.



Metrics to Evaluate Channels Performance





Pharma-Specific Challenges

03 Trust

Building and maintaining trust within healthcare communities and patients.

06 Budget

Allocating resources wisely to maximize campaign impact and reach.

01 Regulatory

Adhering to strict promotion regulations and limited communications with patients or general public.

4 Monitoring

Continuously monitoring campaign effectiveness and compliance with laws.

07 Cultural

Understanding cultural differences that affect audience perceptions and attitudes.

02 Messaging

Translating complex scientific information into understandable language.

05 Collaboration

Fostering partnerships with advocacy groups for broader reach.

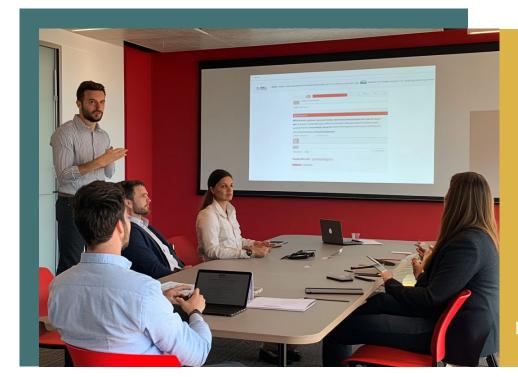
08 Digital

Keeping up with rapid digital transformation and audience engagement metrics.





Case Study of Public Awareness Campaigns





Problem Faced

Low diagnosis and treatment rate for hypothyroid patients in comparison to the high prevalence percentage in KSA



Solution Offered

A blend of online and offline awareness activities to augment the HCP marketing campaign for early identification and diagnosis



Benefits

14% growth in market size (treated patients) in one year

Approach

01

Research

Conducted a thorough analysis of patient demographics.



Strategy

Developed a tailored messaging strategy for outreach.



Execution

Launched a multichannel digital and physical marketing campaign.



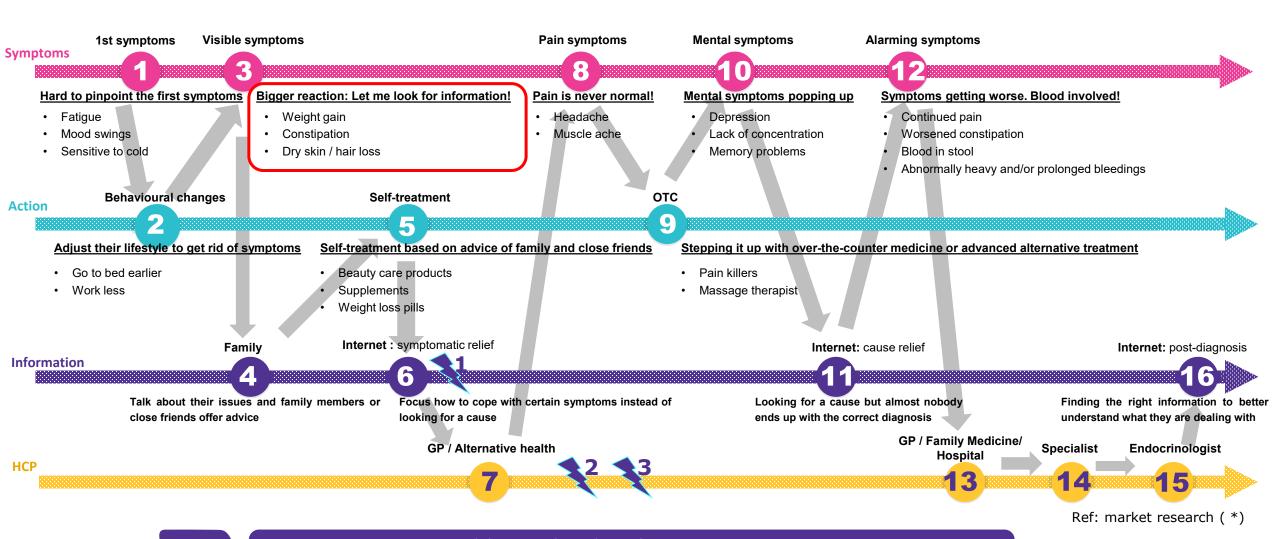
Evaluation

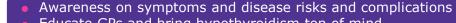
Measured engagement metrics and referral increases.



Hypothyroid Patient Journey

Emotional Journey: To drive disease awareness & to seek early medical consultation on hypothyroidism





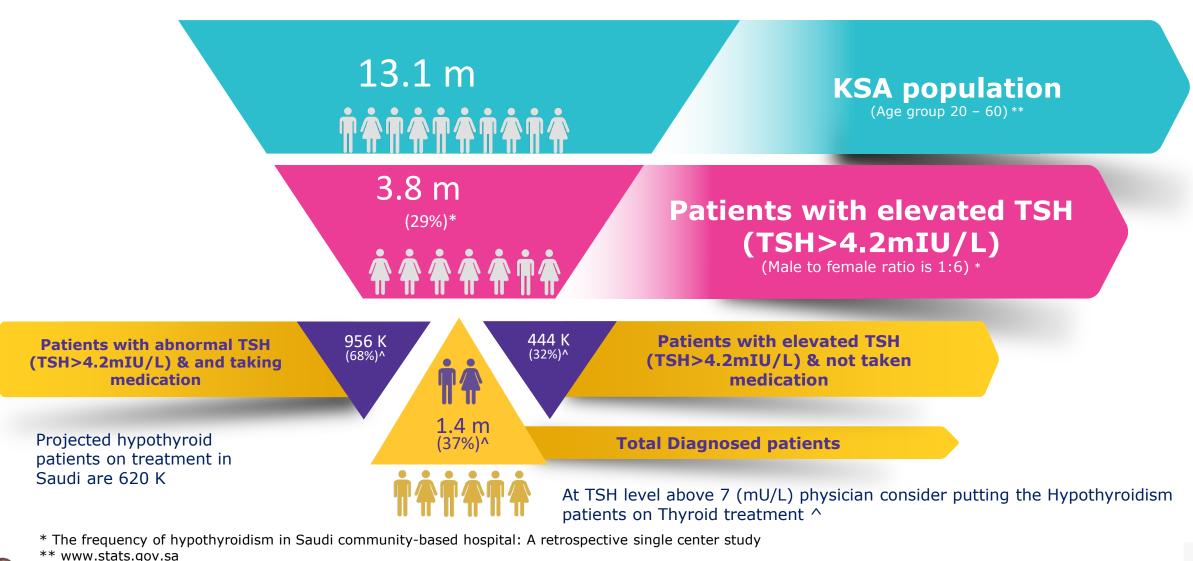
Educate GPs and bring hypothyroidism top of mind

Accelerate and improve diagnosis: Ensure certain patient subgroups have a TSH test early





Prevalence of Hypothyroidism (Saudis)







Online Expansion Impact



Reached Females

(Age group 20 - 55)

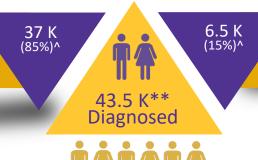
(50% X 29%)*



Screened through ThyroidAware

(CTR 0.05%) *

Patients with abnormal TSH (TSH>4.2mIU/L) & and taking medication



Patients with elevated TSH (TSH>4.2mIU/L) & not taken medication

At TSH level above 7 (mU/L) physician consider putting the Hypothyroidism patients on Thyroid treatment

Projected hypothyroid patients on treatment in Saudi are 620 K

Cost per screen xx €

Cost per diagnosed xx €

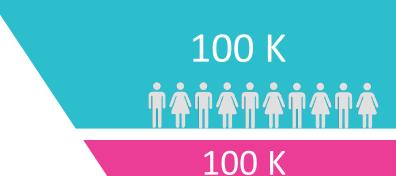
[^] IMS Thyroid Disease Market Assessment in KSA November 2017





^{* 2019} market research Saudi Arabia

Offline Expansion Impact



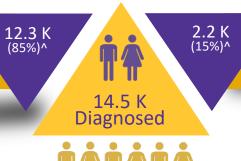
Reached Females

(Age group 20 – 55)

(50% X 29%)*

Screened through Thyroidaware

Patients with abnormal TSH (TSH>4.2mIU/L) & and taking medication



Patients with elevated TSH (TSH>4.2mIU/L) & not taken medication

At TSH level above 7 (mU/L) physician consider putting the Hypothyroidism patients on Thyroid treatment

Projected hypothyroid patients in Saudi are 620 K

Cost per screen xx €

Cost per diagnosed xx €

[^] IMS Thyroid Disease Market Assessment in KSA November 2017





^{* 2019} market research Saudi Arabia



Offline Awareness Campaign



Public Awareness

Online PR Campaigns





dr_mohg

Social Media Platforms









Offline Awareness Campaign

- Thyroid Checklist screening campaign
- Nahdi Partnership
- Hospitals LED Screens
- Thyroid Education rollups

Public Awareness*

Online PR Campaigns

- TV & Radio interviews
- YouTube thyroid educational videos
- Influencers indirect promotion
- Online newspapers & forums publications
- Trending hashtags

Social Media Platforms

- Instagram, Facebook, Twitter and YouTube
- Utilizing HCPs KOLs influencers
- Cross promotion across different partners in Saudi ex: (Nahdi, Dawa, Saudi Heart....)





Thyroid online Expansion Journey





Thyroid Market Expansion

Public Awareness*

Online Activities

- "Thyroid Talks" social media campaign (FB & IG)
- Online PR campaign via digital newspapers
- GDN campaign for thyroidaware symptom checker
- 360 virtual exhibition hub

PPP

- 100k Face to face and call center patient screening
- 600K SMS waves with thyroid symptom tips
- 4 Radio & TV interviews with KOLs for thyroid education





Thyroid online Expansion Journey





Comments





ahbbtk قصور بالغدة الاختبار يدل على ان عندي قصور بالغدة الدرقيه



0

1w Reply





عافاكِ الله، ahbbtk وعافاكِ الله، ننصح باستشارة الطبيب لتأكيد التشخيص ووصف العلاج المناسب، ونحيط حضراتكم علما بأن هدف الصفحة هو التوعية عن أمراض الغدة الدرقية والأمراض المتعلقة بها والأعراض المصاحبة لها ولا تغني عن زيارة الطبيب لعمل الفحوصات اللازمة وغير مصرح لنا بتشخيص الحالات أو

2h Reply



ahbbtk @thyroid.talks جزاكم الله وبكرا خير واليوم رحت وسويت تحليل وبكرا بأذن الله النتيجه



1h Reply

view more replies (1)







KPIs:

- 6M impressions
- 300K expected CTR for ThyroidAware website



- share 3 Social media platforms to increase awareness on hypothyroidism symptoms and management for 1 year
- Heavily promoting the platforms to reach the target interactions and engagements on the 3 platforms
- Utilize HCPs to educate the public through these platforms

Key Assumptions:

- Crossover reach and impressions are not assed in the above calculations, However it can be easily identified post campaign
- CTR is calculated based on the global lowest conversion rate for each platform respectively







Thyroid Online Market Expansion

Thyroid Talks Instagram Page



YTD May 2020 Thyroid Talks Instagram Analytics

Total Page Reach 3.2M

Total Page Impressions **6.4**

Total Page Engagement 178K

Total Video Views **967K**

Attracted

2.2K Followers











Offline Awareness Campaign

Thyroid Checklist Screening Campaign

Description:

- Thyroid patient awareness campaign in Malls, Universities, Hospitals (MOH & Private), Female gathering areas (Salons, Beauty clinics, etc...)
- 10 educators over a period of 150 days in 2020

KPIs:

- 100K screened via symptom checker link
- Percentage of potential patients screened
- 40% Riyadh, 30% Western and 20% Eastern













Offline Awareness Campaign MOH/private Hospitals LED Screens Campaign Description:

- Engaging thyroid awareness movie (60 seconds) showing a total of 750K spot per month
- QR code for ThyroidAware website is shown within the video's full length

KPIs:

Number of hits generated on ThyroidAware website from the video using the QR code









Offline Awareness Campaign

Thyroid Educational Materials

Description:

- Educational materials on hypothyroidism symptoms and general tips on how to live with it in order for the patient to early seek medical assistance and consultation
- QR code for ThyroidAware website is shown on all offline materials

KPIs:

4- Lass of sexual desire

- Cantinuous feeling of cold

- Number of hits generated on ThyroidAware website
- Number of offline checklists done through **HCPs**





قائمتك لقصور الغدة الدرقية[.] قد تكون عرضة للتاث بشكار اكبيرام

أشعر بالإرهاق والضعف في معظم الوقت

غالبًا ما أشعر أنني سريع الانفعال وذاكرتي أسوأ من المعتاد

أشعر بالبرد معظم الوقت (حتى عندما يشعر الآخرون بالراحة

أعاني من التقلصات العضلية وأوجاع العضلات المتكررة

أصبح جلدى وشعرى جافين وشاحبين وخشنين

لدى الكثير من الأفكار السلبية وأشعر بالاكتئاب



- 6- Support dig



ت تهمك عن الغدة الدرقية

#غدتك ميزانك غدتك بالعافية

أنا مصابُ بالإمساك

أنا أجد صعوبة في فقدان الوزن أو أعاني من زيادة الوزن







Offline Awareness Campaign

Thyroid symptoms Rollups & Educational Materials

Description:

- Educational rollups on hypothyroidism symptoms and call for action seek medical assistance and consultation
- QR code for ThyroidAware website is shown on all offline materials

KPIs:

 Number of hits generated on ThyroidAware website















Google Display Network Campaign on webpages









Clicks Impressions

30K 22.7M

Google	Ads – GDN
Example for 10 out	of 16.347 Placements
skynewsarabia.com	msn.com
webteb.com	dkhlak.com
esteshary.com	dailymedicalinfo.com
elaph.com	webteb.com
Mobile App: Who's Calling Me - Caller ID (Google Play), by DevAppTeam	worldometers.info

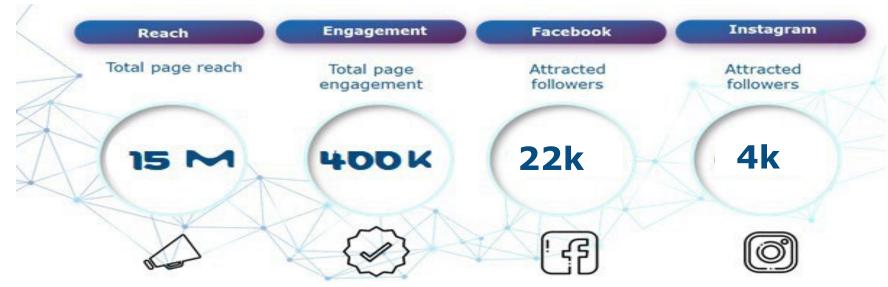






Thyroid Talks Social Media Campaigns









Thyroid Online Market Expansion

Thyroid PR Campaign within thyroid awareness week had more than 100k views

Y News Outlet	Link	Article Views	▼ Total Number of Subscribers	
1 SABQ	https://sabq.org/Q4XBxp	51K	15M	
- OADQ	TREPORTED APPLICATION OF THE PROPERTY OF THE P	OTIK	TOW	-
2 SABQ Twitter	https://twitter.com/sabqorg/status/1265357357422383105?s=20	0.1K	13.1M Followers	_
3 NABD App	http://nabdapp.com/t/73076660	35K	10M	
4 Al Riyadh Newspaper	http://alriyadh.com/1823141	20K	1.5M	
			I	PM 00:36 (3 3441, JSp); 3 - 2038 p/u 3
5 Najd News	https://soo.gd/NWCA			
6 Al Shamal News	https://soo.gd/1PQm	_	شامى	ت عنم فهم الأاثار المارابة على اضطراباتها ويحجم عينتا ضعت آاثار س2000 ه
7 Arab News	https://garbnews.net/news/s/161384	_	The state of the state of the state of	and the state of the first trace of
8 Al Watan News	https://soo.gd/oJRI	_	ه الدرفية عنى الخصوية	لت 6 دول منها السعودية دراسة: هذه خطورة الغد
9 Mubashir News	https://soo.gd/FRjQ	_		
10 Assir News	https://soo.gd/NQgP	_		
11 AZD News	https://soo.gd/qZpF			
12 Sot Al Mowaten	https://soo.gd/N76e			All and a second
13 Al Kssr	https://soo.gd/0QRP			POSA /
14 new hour	https://soo.gd/j0uuq	_	The state of the s	
15 Tahlia News	https://soo.gd/4Jsf		All Park	
16 Ain Al watan	https://soo.gd/VJuV		(GPO-DA)	The same of the sa
17 Mini News	https://soo.gd/Vcri	4000		The second secon
18 Sama World	https://soo.gd/Nnlf			
19 Al Fajr News	https://soo.gd/VUX4	-	A STATE OF THE PARTY OF	
20 Moon News	https://soo.gd/nFuE		NO DESCRIPTION	THE RESERVE OF THE PERSON NAMED IN COLUMN TWO IS NOT THE PERSON NAMED
21 Makkah Now	https://soo.gd/evLH		A REPORT OF THE PARTY OF THE PA	
22 Thrban News	https://soo.gd/Hmxf	1	A STATE OF THE PARTY OF THE PAR	
23 MZ News	https://soo.gd/E0o1		Manufacture Co.	
24 Kol Al Monsabat	https://soo.gd/dYkd			
25 Reporters Distinct	http://www.m-e3lamion.com/n/s/25381#.Xs2zuRmdzOQ.whatsapp			
26 Al Manatiq News	https://almnatig.net/867956/			
27 Shula News	https://www.shula.news/?p=375827			
28 Al Raidah	http://www.alraidiah.com/archives/614770/			
29 Ham News	https://ham-24.com/263237/			The state of the s
29 Ham News		en.	§ 💟 f	A , , 🕒 🖶 🗢
	http://saudi-news24.net/?p=82941#.Xs5pIDiZulg.whatsapp			
30 Saudi 24 News	http://saudi-news24.net/?p=82941#.Xs5pIDjZulg.whatsapp	10.000		
30 Saudi 24 News 31 Al Taif Online	http://altaifonline.com/?p=291822	-		
30 Saudi 24 News				





Thyroid Online Market Expansion

Saudi is the 1st Country within EMEA & no. 10 Globally for thyroidaware website hits

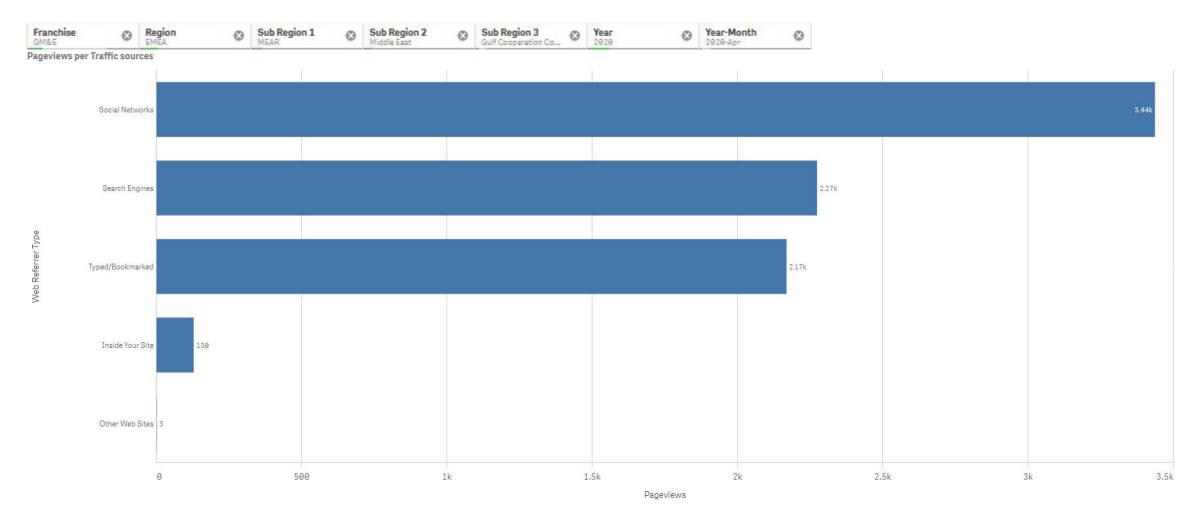
Performance by Visitor Country

	Q #Unique Visitors		_	Web - Visitor Country View			
Visitor Country	# Unique Visitors	# Web Visits	# Rep	Performance by Visitor Country			
Totals	210232	245963					
Saudi Arabia	33570	41114		Visitor Country	Q	# Unique Visitors	# Web Visits
Romania	22050	25956		Totals		1479460	1679318
Iraq	22585	24848		Peru		255931	296763
Russian Federation	20422	21702		Mexico		206983	232454
Lebanon	18371	21030		Chile		173801	201695
France	10730	11730		Colombia		160060	183227
Ukraine	10509	11223		Indonesia		136561	149199
Egypt	10486	11822		Ecuador		67234	76986
Italy	9548	10349		Guatemala		48633	55479
Jordan	9324	10038		El Salvador		41598	47364 41368
				Honduras Saudi Arabia		35604 33670	41245
Turkey	8839	9526		Spain		22294	26013
Algeria	5555	6412		Romania		22994	26009
Netherlands	4676	4720		Iraq		22622	24896
Germany	3466	3954		Nicaragua		20706	23508
Morocco	2627	2987		Russian Federation		20506	21794
Moldova	2361	2636		Lebanon		18384	21044
Kazakhstan	2326	2445		Argentina		16226	17791
United Kingdom	1363	1518		Brazil		14045	14984
United Arab Emirates	1315	1456		France		11150	12192
Greece	1261	1347		Egypt		10557	11945
				Ukraine		10538	11254
Syria	1055	1122		Italy		10041	10893
Kuwait	999	1106		Costa Rica		10038	11210
Tunisia	952	1096		Jordan		9346 9011	10063
Belarus	920	1001		United Kingdom Turkey		8904	9986 9601
				Turkey		0304	2001





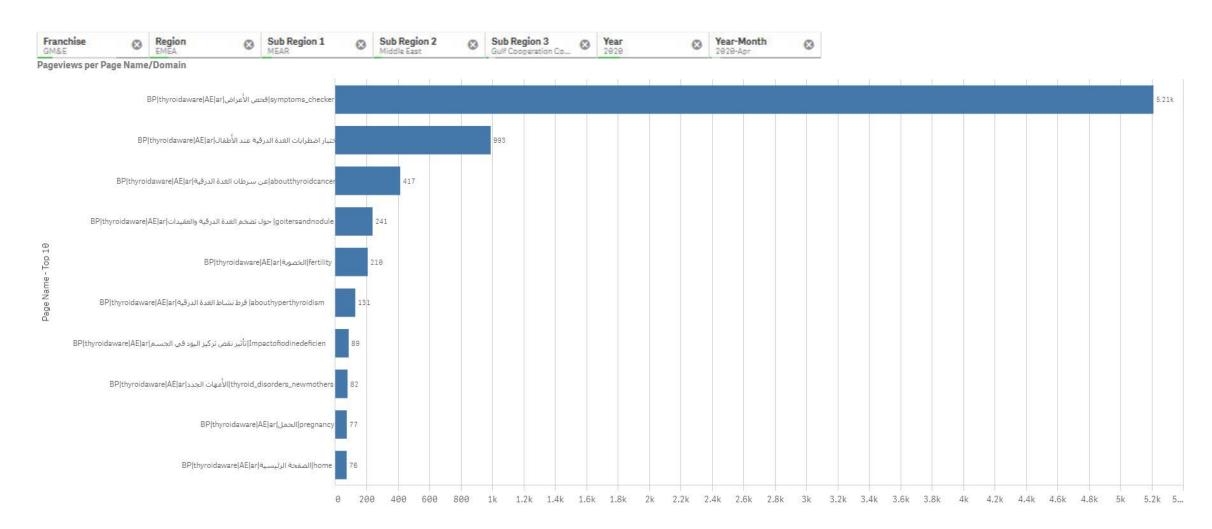
ThyroidAware Page preview per Traffic Source







Thyroidaware Page preview per Name/Domain







360 Online Campaign Virtual exhibition

- 360 website patients offering a gamified experience to view thyroid educational videos, KOL tips on thyroid disease management, live KOL sessions answering patient questions, educational written blogs and a link to thyroid aware symptom checker website.
- Targeting Saudi & gulf female population aged 18-55 to raise awareness on thyroid disorders and encourage regularly checking their TSH levels with HCPs.





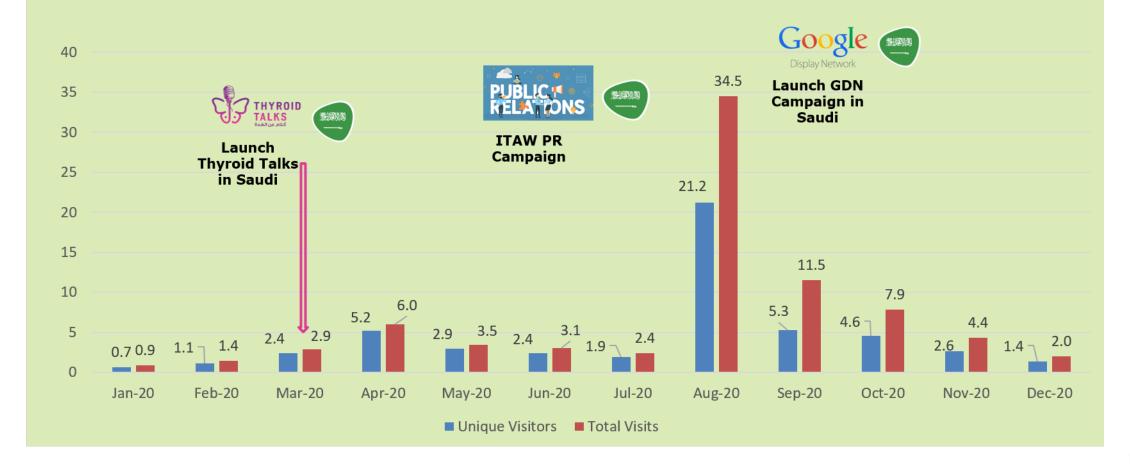




Saudi Arabia 2020

Number of Thyroid aware website visits

Total 84K visits







Case Study of Public Awareness Campaigns





Problem Faced

Low usage of Betablockers class due to not seeing HR as relevant risk factor to consider while treating hypertensive



Solution Offered

Online awareness activities to augment the HCP marketing campaign for measuring heart rate and taking treatment decision based on its measure



Benefits

.??

Approach

Research

Conducted a thorough analysis of patient demographics.



Strategy

Developed a tailored messaging strategy for outreach.



Execution

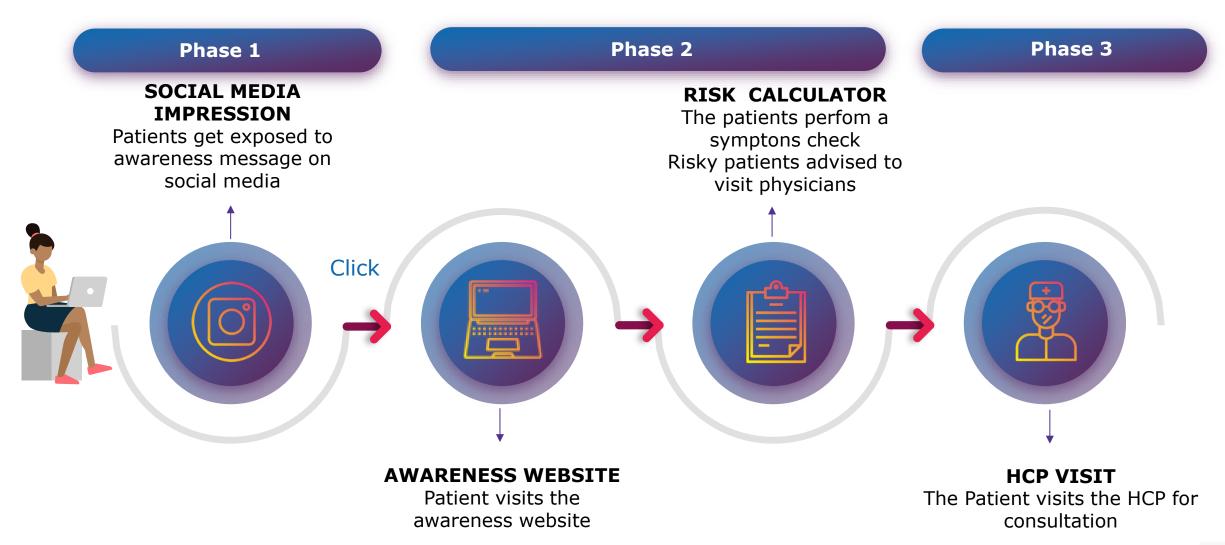
Launched a multichannel digital and physical marketing campaign.



Evaluation

Measured engagement metrics and referral increases.









Posting date

24-September

#life_is_beats





البروفيسور محمد عرفة / استشاري أمراض القلب و الأوعية الدموية / أستاذ القلب بجامعة الملك سعود يتحدث عن كيفية قياس معدل ضربات القلب في الدقيقة.

80

هو المعدل الطبيعي لنبضات القلب في الدقيقة

".1.2. .: 21. .. 11.4

Posting date

22-September

#life_is_beats



15-October





السمنة و عدم الحركة فقدان %10 من وزنهم حيث ان فقدان الوزنمن أسباب ارتفاع معدل نبضات القلب والاشخاص الذين يعانون من مرض دقات القلب غير المنتظمة يمكنهم مقاومة تلك الحالة ببساطة، من خلال يمكن أن يعالج حالات عدم انتظام ضربات القلب.

80

هو المعدل الطبيعي لنبضات القلب في الدقيقة

#الحياة_نبضات



الدكتور طاهر حسن استشارى أمراض القلب و الأوعية الدموية

يتحدث عن كيفية حساب معدل ضربات القلب.

80

هو المعدل الطبيعي لنبضات القلب في الدقيقة

#الحياة_نبضات



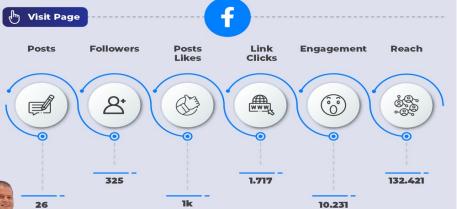


Social Media Campaign

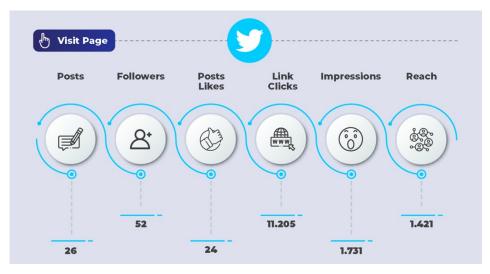
- 🗸 Life Is Beats Social Media Campaign
- was launched on Instagram, Facebook, and Twitter on
- 12 September and lasted until 15 October,
- with the videos shared on all three platforms reaching a total of 140K views.
- On 29 October,
 - the campaign's official hashtag (الحياة نبضات#) was the **third** trending hashtag on
- Twitter in KSA, generating about 3K tweets.













Visit Page



Live Webinars



The Life Is Beats Series of Live Webinars

1400 participants over the course of **4 live** webinars with more than 180 minutes of streaming time featuring "live in a box" webinar which included a recording of a procedure treating a patient with aortic valve disease by transcatheter aortic valve implantation with more than **1k cardiologists** attendees.



Press Coverage

The Life Is Beats campaign was covered in 6 national newspapers and magazines.























← Post



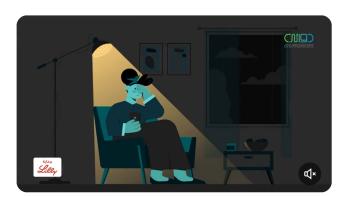
Follow

تكمن خطورة الشقيقة في تحولها مع الوقت لصداع مزمن وهذا يعيق كثير من نشاطاتك وممارساتك اليومية عند إصابتك بها لاسمح الله وماتعالجت بالطرق الصحيحة.

هذا فيديو توعوي من #جمعية_دوائي SSME_SA® ضمن حملتهم للتوعية بالشقيقة #يسلم_راسك برعاية شركة Eli Lilly.

(إعلان)

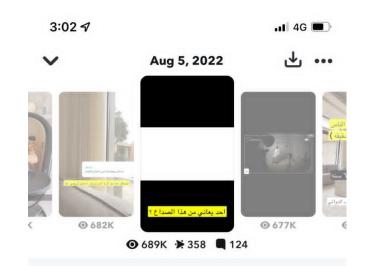
Translate post

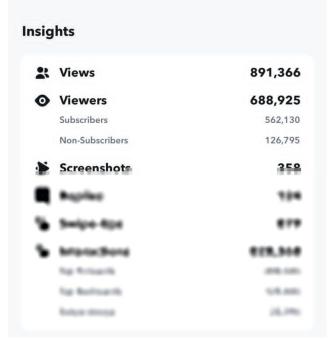


جمعیة دوائی From

1:12 AM · 10 Apr 22









عبدالرزاق البلالي Abdul Albilali I @A_ALBILALI

فيديو تثقيفي جميل من جمعية دوائي يوضح بعض الأعراض الذي يمر بها مريض الشقيقة وكيف يتعامل كثير من المرضى مع هذا النوع الشائع من أمراض الصداع

#الشقيقة

#تثقيف

Translate Tweet































Key Learnings

Make sure you convinced HCPs first of your message 01 Extra vigilance while building your forecast and impact models Allocate enough budget, time and efforts only to channels with proven efficacy



Regulatory, Compliance and Ethics



Adhere to Guidelines

Follow local regulations regarding pharmaceutical advertising and promotions.

Transparent Messaging

Unbranded Campaigns

Avoid promotional language in campaigns focused solely on disease awareness.

Regular Training 04

> Provide ongoing compliance training for all team members involved.

Clear Sponsorships

Disclose funding sources and sponsorships for transparency in campaigns.

Ethical Data Use

Use patient data responsibly while ensuring privacy and consent.

Review Processes

Implement thorough review systems to vet all campaign materials.

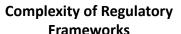




Navigating Pharma Regulations in KSA



Challenge 1



KSA policies Varies significantly from rest of GCC countries and the world

Requires in-depth knowledge of local regulations



Challenge 2

Restrictions on direct communication with patients

Materials review process and guidance on what is permitted and what's not is a case-by-case approach

Review cycle takes a lot of time, efforts and cost making regular updates to content challenging



Challenge 3

High risk social media and digital tools

Mandatory reporting of AEs requires vigilant monitoring and restrict available digital channels

Global reach of digital channels magnifies the risks of direct patiens communication



Challenge 4

Adapting to Changing Regulations

Frequent updates and changes to existing laws

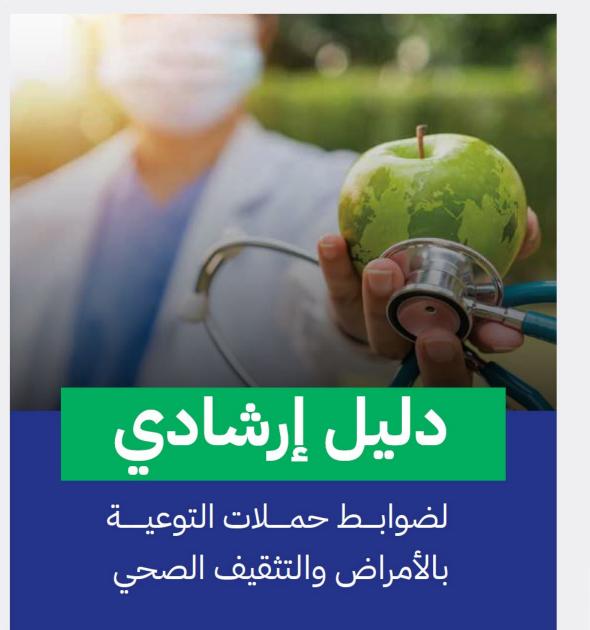
Companies must stay informed and compliant







SFDA Patient Awareness Campaigns Regulations







4. أحكام عامة

- 1. يحق للهيئة إلغاء ترخيص الحملة متى ماثبت لها الخالفة.
 - 2. يحق للهيئة إيقاف الحملة مؤقتاً لأي سبب كان.
- 3. يحق للهيئة مخالفة الجهة المخالفة وإيقاع العقوبات اللازمة.
- 4. يحق للهيئة مباشرة الإشراف والرقابة على المحتوى العام للحملة .
- 5. لا يجوز نشر الحملات من جهات أخرى أو أفراد (مشاهير التواصل الاجتماعي) تحت رعاية أوتمويل
 - أو تنفيذ المنشأة الصيدلية دون الحصول على موافقة الهيئة.
 - 6. ألا تتعارض الحملة مع تعاليم الشريعة الإسلامية.
 - 7. ألا تحتوى على مايخدش الحياء العام أو عادات وتقاليد الجتمع.
 - 8. البعد الكلي عن التضخيم أو الترويع الذي قد يسبب الخوف والهلع لدى أفراد الجتمع.
 - 9. ألا تشجع الحملة على التشخيص والعلاج الذاتي.
 - 10. عدم الإشارة تصريحاً أو تلميحاً بأفضلية خيار علاجي على خيار علاجي آخر.
 - 11. يلزم كتابة جميع الخيارات العلاجية.
 - 12. التأكيد على ضرورة مراجعة وإستشارة المارس الصحى الختص.
 - 13. لا يجوز تقديم معلومات موجهة للممارسين الصحيين بأي شكل من الأشكال.
 - 14. يجوز اضافة شعار جهات أخرى في الحملة وفقاً للضوابط التي تضعها الهيئة.
- 15. يجوز إضافة شـعار الجهة القدمة للطلب في الحملة دون أي بيانات أخرى ، مثل: الوقع الالكتروني ، العنوان، رقم الهاتف او الفاكس او ما تراه الهيئة.

5. مسؤوليات مقدم الطلب

يلتزم مقدم طلب ترخيص حملة التوعية بالأمراض والتثقيف الصحي بالتالي:

- 1. الالتزام بما ورد في نظام المنشآت والمستحضرات الصيدلانية والعشبية ولائحته التنفيذية.
 - 2. الالتزام بالشروط والتطلبات والأحكام والمبادئ العامة الواردة في هذا الدليل.
 - 3. الالتزام بجميع الأنظمة واللوائح التي تصدر عن الجهات الأخرى ذات العلاقة.
 - 4. عدم نشر الحملة إلا بعد الحصول على الموافقة النهائية من الهيئة.
- 5. عدم استخدام الحملة التوعوية بعد انتهاء <mark>صلاحية الترخيص وهي سنتان هجريتان من تاريخ إصدار</mark> ا<mark>لمافقة.</mark>
 - 6. تدوين رقم الوافقة على محتوى الحملة، على أن يكون الرقم ظاهراً دون زيادة نصية أو إشارة.
 - 7. الحصول على موافقة الهيئة العامة للغذاء والدواء قبل إجراء أي تعديل أو تحديث أو تغيير.
 - 8. عدم الطالبة باسترداد القابل المالي بعد تقديم الطلب.
- 9. تتحمـل النشــأة الصيدليــة أي تبعــات قانونية ناتجة عــن أي معلومات أو ادعــاءات غير صحيحة عن الحملة أو مخالفة للنظام أو اللائحة أو هذا الدليل أو كل ماتصدره الهيئة.





6. المبادئ العامة

- 1. الدقـة: أن تكـون المعلومـات صحيحـة ودقيقـة ، بحيـث لا يتـم تضليل الـرأي العـام بمعلومات غير صحيحة ، وأن تتضمن عرضاً للمعلومات الصحية والتعليمية عن كيفية التعامل مع الأمراض والحالات الصحية.
- 2. حداثة العلومات: أن تكون العلومات حديثة وأن ينوه وبشكل واضح عن تاريخ نشر تلك العلومات.
- 3. التوثيــق: أن تكــون العلومــات موثقة علميــاً وذلك من خلال رجوعها الى الراجــع الطبية أو غيرها من الصادر العلمية المعتبرة.
- 4. تحديد المصدر: أن تكون المصادر والراجع العلمية محددة وواضحة في النشرة، وفي حالة الإقتباس أن يكون النص القتبس واضحاً ومميزاً عن محتوى النص العام، كما يجب أن يشار الى مصدر الإقتباس.
- **5. الشـمولية:** أن يتم تغطية الخصائص الرئيسـية لموضوع النشرة التوعوية ، بما يسهم في رفع مستوى الثقافة الصحية للجمهور.
- التـوازن: أن توضـح الآثـار الترتبة على نقل و انتشـار الـرض بواقعية و البعد الكلي عـن التضخيم أو الترويع الذي قد يسبب الخوف والهلع لدى أفراد المجتمع ، مع عرض جميع الخيارات العلاجية المختلفة بطريقة متوازنة.
- 7. سهولة القراءة: أن تكون اللغة الأساسية المستخدمة هي اللغة العربية وسليمة من الأخطاء الإملائية
 - ، وسهلة القراءة للجمهور ، يدعمها التصميم الفني والتنسيق المناسب.
- 8. الدعايـة والإعلان: عـدم ذكـر الأسـماء التجاريـة للأدوية أو أشـكال عبواتها أو أي منتجـات أخرى لها دلالات أو رموز.

7. الموافقة على طلب حملة توعوية بالأمراض والتثقيف الصحي

7.1 شروط ومتطلبات حملات التعريف بالأمراض وسبل الوقاية والعلاج:

- 1. تلتزم الجهة مقدمة الطلب بتعبئة كامل الفقرات في تعهد الوافقة على طلب حملة التوعية بالأمراض والتثقيف الصحى.
- - 3. تلتزم الجهة مقدمة الطلب بما تراه الهيئة من إضافة أو حذف أو تعديل على الحتوى.
- 4. يمكـن للجهـة مقدمة الطلب في حـال الحصول على الموافقة النهائية على طلـب إقامة حملة تمديد الموافقـة لأكثر مـن سـنة وبحـد أقصى 6 سـنوات شريطة تقديم طلـب جديد مكتمل الشروط وتسـديد المقابل المالى للسنوات كاملة.
 - 5. ترقيم العلومات والإحصائيات بناءً على المادر العلمية الذكورة.
 - 6. الا تحتوي الحملة على روابط إلكترونية أو (QR CODE)دون تقديم محتواها الى الهيئة.
- 7. في حال عند صدور خطاب (طلب التعديلات) من قبل الهيئة فإنه على الجهة القدمة للطلب الانتهاء من التعديلات خلال تسـعين يوماً من تاريخ خطاب طلب التعديلات ، وفي حال عدم الرد على الخطاب الصادر خلال المدة المحددة ،فإن الموافقة البدئية تعتبر لاغية.
- 8. في حـال نشر الحملــة من خلال الحســاب الرســمي للمنشــأة في وســائل التواصــل الاجتماعي يجب الالتزام بالتالي:
 - تعطيل خاصية التفاعل مع الجمهور .
 - عدم أستخدام علامة التصنيف (HASHTAGES) لنشر محتوى الحملة.
- 9. في حـال نشر الحملـة مـن قبل الأفراد المؤثرين (مشـاهير التواصل الاجتماعـي) في منصات التواصل الاجتماعي فإنه يجب إخطار الهيئة قبل نشر الحملة بمدة لا تقل عن 12 ساعة من توقيت نشر الحملة وذلك عبر البريد الإلكتروني <u>AD.L@SFDA.GOV.SA</u> على أن يتم تزويد الهيئة بإسـم وحسـاب المؤثر في منصة التواصل الاجتماعي وتحديد تاريخ نشر الحملة.





7.2 شروط ومتطلبات الحملات المنشورة عبر مواقع الشبكة العنكبوتية (الإنترنت) والتطبيقات الإلكترونية

- 1. الالتزام بالشروط والتطلبات والأحكام والبادئ العامة للحملات التوعوية بالأمراض والتثقيف الصحي الذكورة في هذا الدليل.
- 2. يجـب الحصـول علـى موافقة الهيئة لـنشر الحملات التوعويـة بالأمراض والتثقيـف الصحي الموجهة للجمهور في النطاق الجغرافي للمملكة بشكل مباشر أو غير مباشر.
 - 3. يجب الحصول على الموافقات المطلوبة من الجهات الأخرى ذات العلاقة.
- 4. يجب أن تكون المادة العلمية متوفرة في الموقع نفســه وألا يعتمد الموقع في تقديم العلومات الأساســية على روابط خارجية.
 - 5. أن يتم إضافة آخر تاريخ لتحديث الصفحات بشكل واضح.
- 6. يجـب الحصـول علـى موافقة الهيئة العامـة للغذاء والدواء قبل إجراء أي تعديـل أو تحديث أو تغيير للموقع.
- 7. ألا يقوم الموقع بربط المستخدم بروابط أو مواقع أخرى تحتوي على معلومات إضافية الا بعد الحصول على الموافقة من الهيئة العامة للغذاء والدواء.
- 8. التعهد بعدم جمع او ادخال أي معلومات أو بيانات شخصية أو مرضية أو غيرها للزوار من قبل مقدم الطلب أو أي طرف ثالث.
 - 9. عدم التفاعل أو التواصل مع الجمهور دون الحصول على موافقة الهيئة.

8. العقد بين مقدم الطلب والمؤثر من (مشاهير التواصل الاجتماعي)

- 1. يجب إبرام عقد بين الطرفين (مقدم الطلب وللؤثر) متضمنا ما يلي:
 - محتوى الحملة التوعوية.
 - الفترة الزمنية لعرض الحتوى التوعوي.
 - مدة صلاحية العقد.
 - تاريخ نشر الحملة التوقع.
 - تحديد منصة التواصل الإجتماعي لنشر الحملة .
 - 2. إرفاق العقد ضمن الستندات عند تقديم طلب الوافقة.
 - 3. أن يكون عمر المؤثر فوق 21 سنة.
- 4. أن يتم ارفاق نسخة من ترخيص (موثوق) التابع للهيئة العامة للإعلام المرئي والمسموع للفرد.





9. آلية التقديم والمستندات المطلوبة

اعداد الطلب متضمناً ما يلي:

1. خطـاب تغطية رسـمي يحمل شـعار مقدم الطلب باللغـة العربية ومختوم من مقـدم الطلب موجه

2. <mark>تعهد الوافقة على طلب حملة التوعية بالأمراض</mark> والتثقفي الصحى (اللحق 1))

3. <mark>نموذج الوافقة على طلب حملة التوعية بالأمراض</mark> والتثقفي الصحي (اللحق (2))

4. نسخة من محتوى الحملة.

5. <mark>تسـديد للقابـل للالي مـن خلال</mark> نظـام سـداد القابـل الاالي لخدمـات الهيئـة ، وإرفـاق نسـخة مـن فاتورة/فواتير السداد.

6. تفويض النشأة الصيدلانية لقدم الطلب (الطرف الثاني) -إن وجدت-.

7. في حـال طلـب تمديـد للوافقـة للحملـة الحاصلة علـى موافقة نهائية مسـبقة يضاف للمسـتندات الوضحة أعلاه نسخة من خطاب الوافقة النهائية للحملة الراد تمديدها.

تقديم الطلب من خلال الطرق التالية:

- 1. تقديم الطلب عن طريق توريده يدوياً الى مبنى الهيئة الرئيسي.
- 2. تقديم الطلب من خلال البريد الإلكتروني COMMUNICATIONS.ADM@SFDA.GOV.SA ، مع وضع الرفقات كمرفق واحد على صيغة ملف PDF ويكون خطاب التغطية الرسـمي في الصفحة الأولى من اللف، حيث يتم الرد على العميل برقم القيد للطلب.
 - 3. الدة اللازمة للرد على الطلب هي 15 يوم عمل.

10. القابل المالي

14000 ريال لكل حملة توعوية.

11.1 الملحلق رقم (1) تعهد الموافقة على طلب حملة التوعية بالأمراض والتثقفي الصحي

المحترمون السادة / الهيئة العامة للغذاء والدواء السلام عليكم ورحمة الله وبركاته، وبعد:

> بالإشارة إلى الطلب الرفق والمتضمن طلب الحملة التوعوية أو التثقيف الصحي: عنوان الحملة:

> > مقدم الطلب أو الجهة المولة:

عليه فإننا نتعهد بما يلي:

- عــدم اســتخدام الحملة بعد انتهاء الفترة الحددة وهي ســنتان هجريتان مــن تاريخ إصدار الوافقة
 - عدم إضافة أو تعديل أي معلومات بعد أخذ الوافقة.
 - تدوين رقم الوافقة على الحملة.
- الالتزام بمـا ورد في نظـام النشــآت والســتحضرات الصيدلانية والعشــبية ولائحتــه التنفيذية ونظام الهيئة ولائحته التنفيذية.
 - الالتزام بما ورد في الدليل الإرشادي لضوابط حملات التوعية بالأمراض والتثقيف الصحي.
 - تزويد الهيئة بالنسخة النهائية من الحملة قبل نشرها.
 - عدم المطالبة باسترداد القابل المالي بعد تقديم الطلب.

الجهة الطالبة الختم الرسمى اسم الشخص المسؤول

التوقيع

عنوان الحملة موضوع الحملة اسم للنشأة المولة للحملة الجهات للنفذة(في حال اختتلافها عن مقدم الطلب للمولة أو الوكيل) وكيل للستحضر الحملة التوعوية 🗆 مقروء (كتابة ثابتة و/أو صورة ثابتة) 🛘 مسموع (صوتي) طبيعة الحملة الوسائط للراد نشر الحملة بها في الشبكة العنكبوتية أو منصات التواصل الاجتماعي 🗆 سناب شات 🗆 فيسبوك 🗆 أخرى 🗆 موقع إلكتروني 🗆 محركات البحث اسم و حساب المعلن (في حال تم نشر الإعلان من قبل الأفراد في منصات التواصل الاجتماعي) مدة الحملة الفئة للستهدفة الجهة للنفذة (اختياري) تصنيف الطلب □طلب جديد (للحملة التي لم يسبق لها الحصول على موافقة) □تجديد للوافقة (للحملة الحاصله على موافقة نهائية منتهية الصلاحية) □تمديد للوافقة (للحملة الحاصله على موافقة نهائية سارية الصلاحية).... تصنيف الطلب رقم الموافقة على الحملة السابق: . عدد مرات نشر الحملة سابقاً معلومات مقدم الطلب اسم الشخص المفوض 🗆 مدير الكتب العلمي 👚 مدير الشؤون التنظيمية البريد الإلكتروني

بيانات حملة التوعية بالأمراض والتثقيف الصحى

الوكيل

جهة العمل

الوظيفة الجوال

أقر بأن البيانات المتضمنة في هذا الطلب والرفقات صحيحة وفعلية وأنه لا توجد أي قيود أو قضايا قيد النظر بالمحاكم أو الجهات الرسمية بحق كل من وما يتعلق بالنشر أشخاصا ومؤسسات ومستحضرات.

> الجهة الطالبة الختم الرسمي اسم الشخص المسؤول







Personalized Content

Develop tailored educational materials that address individual patient needs, preferences, and concerns to enhance engagement and satisfaction.

Accessible Information

Ensure all campaign resources are easily accessible, utilizing mobilefriendly formats and personalized to reach diverse patient populations and improve understanding.

AI Utilization

Implement AI to personalize patient experiences and optimize targeted communication for better engagement.

Wearable Tech

Leverage wearable devices to collect real-time health data, enhancing patient management and intervention strategies.



Campaigns



Key Takeaways

03 Clear Messaging

Simplify complex medical jargon into relatable and actionable insights.

04 Integrated Channels

Combine traditional and digital platforms for expanded audience reach.

05 Measure Success

Consistently evaluate impact through metrics to refine future campaigns.

Examine Patient Journey Gaps

Thoroughly evaluate the current patient journey gaps and expected impact of the campaign to guide the business decision and necessary funding for the awareness campaign.

Targeted Segmentation

Utilize data to create precise audience segments for effective outreach.

06 Collaborate

Engage patients' societies and HCP societies to amplify campaign effectiveness, credibility and reach.

07 Stay Compliant

Ensure all content aligns with regulatory standards for credibility.





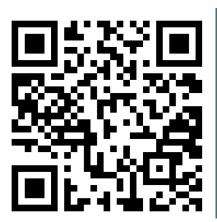


Mostafa Abdelrahman 🤡

Sales & Marketing Manager | Cell & Gene Therapy | Hematology | Neurology | Cardiology | Endocrinology | MBA, Omni-Channel Marketing

Biopharma-mea • Strathclyde Business School Riyadh, Saudi Arabia

4,990 followers · 500+ connections



SCAN the QR code for my LinkedIn profile

Thank You



LinkedIn

Mostafa Abdelrahman https://www.linkedin.com/in/mostafaabdelrahman-36874755/



Contact Number

+966 5 4000 5233





Q&A Session

What challenges do you face in awareness campaigns?

How do you measure the success of your campaigns?

What channels do you find most effective for outreach?

